

## 【オンライン】 合同・説明力向上

### ● 研修のねらい

- ・説明会や研修などで人前で話す際の基礎的なスキルを習得する。
- ・効果的なプレゼンテーションをする上で必要な表現技法（態度・姿勢、話し方、話す内容）の基本について実践的に学ぶ。

### ● この研修のおすすめポイント

- ・職場研修で講師になり説明する予定がある
- ・住民説明会や市民講座の講師を任された  
読み原稿を読んで終わりの講義にしないために、プロの講師から受講者を惹きつける講義手法を体得しましょう。

### ● 日程

第1回 令和7年8月21日（木）

第2回 令和8年3月17日（火）

### ● 予定人員

45人×2回 計90人（県36人、市町54人）

### ● 対象者

（県・市町）希望する職員

### ● 講師（予定）

《インソース 藤井 大介》

大手福祉用具輸入商社入社後、新たな成長を求め転職。大手環境機器メーカーからヘッドハンド、大手企業との新規取引成功後、取締役営業部長に。外資系医療材料メーカーに職を移し医療機関で各種勉強会や医局説明会を300回以上行い、常に成績はトップクラス。関西弁とユニークな経験を基にした研修は、仕事のスキルアップに加え人生にも役立つスキルや知識にも触れ「飽きず、おもしろく、長い研修があつという間」と受講生の評価が高い。インソース人気講師として活躍する傍ら、社会保険労務士として独自に事業展開。

### ● 標準プログラム

1日 合計3.0時間

13:15 - 13:30 オリエンテーション

13:30 - 16:30 【説明力向上】

16:30 - 16:45 閉講

### ◇受講者の声

- ・講師の方の実体験に基づきつつ、初心者であってもすぐに取り入れることができる方法やコツを教えてください、わかりやすかった。
- ・多数の聞き手に対して話す際、気をつけるべきポイントやテクニックなどをグループワークを通して実践的に学ぶことができ、よかった。